

チーム力を高めるリーダーの心理テクニック
個人とチームの潜在能力を引き出す組織心理学のポイント

【講師】日本心理教育コンサルティング 代表 櫻井 勝彦氏

■開催日:2018年6月16日(土) ■時間:午前9時30分~午前11時30分 ■最少催行人員:6名
■受講費:3,000円(税込・テキスト代含) ■会場:タワーホール船堀(東京都江戸川区船堀 4-1-1)

【講師プロフィール】 櫻井 勝彦(さくらいかつひこ)氏

日本心理教育コンサルティング 代表 企業心理アドバイザー 心理カウンセラー
一般社団法人日本ヒューマンスキル教育推進協会 代表理事/文学修士(大学院博士課程前期修了)
社会心理学/公益社団法人日本心理学会認定心理/中央労働災害防止協会認定心理相談員 他
【著書】「仕事が思い通りにできる心理術」明日香出版

皆さまの会社・組織ではメンバー一人一人が自分の持っている能力を存分に発揮出来ていますか？
また、会社・組織としても十分な成果を出せていますでしょうか？数式では $1+1=2$ になりますが、
人が集まる企業や組織の成果は、 $1+1=0$ になることも、 $1+1=5$ になることもあり、人が多いからと
いって必ずしも業績が上がる、人が少ないから業績が出ないという訳ではありません。

企業や組織が十分な成果を出すためには、個人個人が能力を高めるだけでなく、それが十分に発
揮出来るよう、メンバー間の連携を高め、組織として最大限の能力が発揮出来るようにマネジメン
トすることが大切になります。人やチーム・組織は育成やマネジメント次第で、眠っている潜在能
力を引き出すことが可能です。

本セミナーでは、人の能力を高めるポイント、組織の能力を高めるマネジメントのポイントを心
理学や脳科学の知見を活用し、様々な心理テストや実験、コミュニケーションワーク、ユーモアを
交えながら楽しく学んでいきます。

※注) 退屈で堅苦しいセミナーをご希望の方は、くれぐれもご利用をお控えください。

1. 能力を発揮出来るか実験してみよう
2. あなたは自分の脳を使いこなしている？
3. 人が能力を発揮するために大切なこと
4. $1+1$ が 0 になる組織 $1+1$ が 5 になる組織
5. チームの潜在能力を引き出すリーダーとは？
6. 心理テストでリーダーとしての自分を知ろう
7. メンバーの能力を引き出す心理テクニック
8. メンバーの性格・強みを理解しよう
9. タイプ別の指導・育成方法
10. メンバーを適材適所に配置する
11. 誰と組むかで人の能力は大きく変わる
12. メンバー間の関係性・相性を分析する
13. チーム力を高める！コミュニケーションの活性化 他